

# BACCALAUREAT PROFESSIONNEL COMMERCE

## NATURE DES ACTIVITES A EFFECTUER

### OBLIGATOIRES

#### ACTIVITES COMMERCIALES

- Liées aux produits (participer au choix de l'assortiment, mettre en rayon, calculer les prix de vente)
- Liées à l'espace de vente (animer et promouvoir l'espace de vente, mettre en place les produits, gérer le linéaire \*)
- Liées aux relations avec la clientèle (mettre en œuvre des techniques de vente, prospector la clientèle, vendre, conseiller et assister la clientèle, assurer le service après-vente\*, organiser et/ou mettre en œuvre des actions promotionnelles\*).

#### ACTIVITES DE GESTION

- Liées à l'approvisionnement\* (réaliser des prévisions d'approvisionnement et tenir le planning)
- Contrôler l'état d'approvisionnement, gérer les stocks, passer des commandes, contrôler des livraisons,
- Liées aux ventes\* (réaliser des travaux administratifs, analyser le chiffre d'affaires, contrôler des marges)
- Liées à la gestion comptable et financière\* (calculer des coûts, estimer le CA, rechercher des aides financières ou techniques, exploiter des ratios, analyser des résultats).

#### ACTIVITE DE MONTAGE DE PROJET

- Monter un projet incluant les choix, juridiques, commerciaux, financiers. Etudier la mise en œuvre du projet, chiffrer les opérations, analyser la rentabilité.  
Ce projet doit tenir compte du module d'approfondissement choisi  
Il peut être réalisé ou non.

### SOUHAITABLES

#### ACTIVITES COMMERCIALES

- Liées aux produits\* (choisir des fournisseurs, choisir l'assortiment, référencer des produits, négocier des conditions d'achat).

#### ACTIVITES DE GESTION

- Liées à l'approvisionnement\* (effectuer le paiement des factures)
- Liées aux ventes\* (encaisser, tenir la caisse, maîtriser les méthodes de recouvrement)